

Unsere Leistungen

Für viele Unternehmen aus der Region gehört das Auslandsgeschäft zum Unternehmensalltag. Aber auch Unternehmensgründer suchen oftmals bereits zu Beginn Absatzmärkte im Ausland. Die IHK Trier hat es sich zur Aufgabe gemacht, die regionalen Unternehmen in allen Phasen des Auslandsgeschäfts zu unterstützen. Ob es darum geht, welche Dokumente für den Export benötigt werden, wo Sie neue Geschäftspartner suchen und finden können und wie Sie den Vertrieb ins Ausland rechtlich sicher abwickeln und finanzieren: die Beantwortung all dieser Fragen gehört zu unserem Serviceangebot.

Das tun wir konkret:

- ⊗ Im Rahmen unserer hoheitlichen Aufgaben stellt die IHK Ursprungszeugnisse aus und bescheinigt Handelsrechnungen, Carnet A.T.A. und andere Dokumente, die für den Export benötigt werden. mehr ... (Link: <https://www.ihk-trier.de/ihk-trier/Integrale?&MODULE=Frontend&ACTION=ViewPage&Page.PK=1807>)
- ⊗ Einen weiteren Schwerpunkt setzen wir auf die individuelle Beratung in vielen Fragen des Auslandsgeschäfts. Zu den Themen gehören bspw.:
 - Zoll und Außenwirtschaftsrecht sowie Eingangs- und Versendebestimmungen
 - Länder und Märkte: Markteintrittsstrategien, Wirtschaftsrecht, Auslandsinvestitionen
 - Rechtliche Aspekte und die Finanzierung von Auslandsgeschäften
- ⊗ Für den Erfolg von Auslandsgeschäften ist eine gezielte Information und eine intensive Vorbereitung entscheidend. Dazu bietet die IHK Trier zahlreiche Fachveranstaltungen und Seminare an. Die komplette Übersicht finden Sie hier... (Link: <https://www.ihk-trier.de/ihk-trier/Integrale?&MODULE=Frontend&ACTION=ViewPageView&PageView.PK=10&Filter.EvaluationMode=standard&Document.von=DAY%28%29&Filter.OrderCriteria.Idx.Termin.Beginn=asc&Filter.WindowSize=30&Document.PublicationClass=inter>)
- ⊗ Der monatliche Newsletter „Außenwirtschaft aktuell“ informiert über aktuelle Länder- und Branchentrends, Neuigkeiten im Zoll- und Außenwirtschaftsrecht sowie über aktuelle Veranstaltungen. mehr... (Link: <https://www.ihk-trier.de/ihk-trier/Integrale?&MODULE=Frontend&ACTION=ViewPage&Page.PK=53>)
- ⊗ Die richtigen Geschäftspartner zu finden ist eine der schwierigsten Herausforderungen beim Vertrieb im Ausland. Gemeinsam mit weiteren Partnern leistet die IHK Unterstützung bei der Geschäftspartnersuche (Link: <https://www.ihk-trier.de/ihk-trier/Integrale?&MODULE=Frontend&ACTION=ViewPage&Page.PK=1815>) und organisiert Wirtschaftsreisen (Link: <https://www.ihk-trier.de/ihk-trier/Integrale?&MODULE=Frontend&ACTION=ViewPage&Page.PK=1817>)

und Messebeteiligungen (Link: <https://www.ihk-trier.de/ihk-trier/Integrale?&MODULE=Frontend&ACTION=ViewPage&Page.PK=1816>) .

- ⌄ In Gesprächen mit politischen Vertretern setzen wir uns für die Interessen unserer regionalen Unternehmen ein. Um dazu Ihr Fachwissen und Ihre Erfahrungen nutzen zu können, haben wir einen Arbeitskreis International gegründet, der zweimal jährlich aktuelle Außenwirtschaftsthemen diskutiert. Bei Interesse an einer aktiven Mitarbeit sprechen Sie uns gerne an.

Zu Fragen der Marktbearbeitung in Europa sowie zur internationalen Vertragsgestaltung und Rechtsverfolgung im Ausland berät Sie die EIC Trier GmbH.

Nähere Informationen finden Sie unter www.eic-trier.de. (Link: <http://www.eic-trier.de>)

ANSPRECHPARTNER

International

JAN HEIDEMANNS

Tel.: 0651 9777-230

Fax: 0651 9777-205

heidemanns@trier.ihk.de

International

GUDRUN WEWERING

Tel.: 0651 9777-210

Fax: 0651 9777-205

wewering@trier.ihk.de

International

MATTHIAS LEX

Tel.: 0651 9777-211

Fax: 0651 9777-205

lex@trier.ihk.de

International

ULRIKE LUCE

Tel.: 0651 9777-212

Fax: 0651 9777-205

luce@trier.ihk.de